



Christian Nink

VP of Sales Yousign

Pressekontakt

Julia Trzinski

E: julia.trzinski@tonka-pr.com

M: +49.179.6178.51

Pia Senkel

E: pia.senkel@tonka-pr.com

M: +49.173.370.2649

Mit seiner langjährigen Erfahrung im Sales-Bereich hat es Christian Nink im Jahr 2022 ist zum europäischen Scale-up Yousign verschlagen. Dort ist er als VP of Sales unter anderem für das B2B-Marketing, Pre-Sales, Sales Enablement sowie für den weltweiten direkten und indirekten Vertrieb zuständig. Darüber hinaus verantwortet er die Bereiche Customer Success und Customer Support/Care. Die Erfolgsgeschichten ihrer Kunden sind sowohl Christian als auch Yousign, einer der führenden Plattformen für digitale Vertragsunterzeichnungen, besonders wichtig. Denn die Automatisierung und Digitalisierung von Prozessen soll Vereinfachung bringen und nicht mehr Fragen aufwerfen.

Wertvolle Berufserfahrung im Sales sammelte Christian Nink bei Firmen wie Wire™, New Relic, Inc., VMware und Oracle.

[LinkedIn](#)

Fokusthemen

Von Chorus.ai über Leadfeeder bis hin zu Clari – So geht Vertrieb 2.0

Christian Nink kennt die neuesten Tools & Technologien, um Vertriebsprozesse zu unterstützen und auszubauen. Bei Yousign geht es um die digitale Vereinfachung von Prozessen – also auch bei Christian selbst.

Bedürfnisse der KMUs vs. der Konzerne

Wachstum und Digitalisierung können bei verschiedenen Unternehmen komplett unterschiedlich funktionieren. Inwieweit sich die Bedürfnisse von KMUs und großen Konzernen unterscheiden, weiß Christian Nink.

Aufbau einer modernen Go-to-Market -Organisation

Wachstumsansätze für GTM-Organisationen zu formulieren, ist ein komplexes Unterfangen. Dazu gehört u.a., Aktivitäten wie die Orchestrierung von Marketing, Vertrieb und Customer Success basierend auf finanziellen KPI's über alle GTM Motions herunterzubrechen.

Vertriebsaufbau basierend auf wissenschaftlichen Ansätzen

Was ist und wie errechnet man den sogenannten Life-Time-Value eines Kunden, eines Segments oder gleich einer ganzen Firma? Christian Nink nutzt diesen Wert, um Budgets für Marketing, Vertrieb und CS zu entscheiden.

Vita

VP of Sales

Yousign | Berlin

Seit 2022

VP of Sales EMEA

Wire™ | Berlin

2019 – 2022

Commercial Sales Manager

New Relic, Inc. | Berlin

2015 – 2019

Speaker-Erfahrung

B2B Rocks

Standort: Paris

Datum: September 2022

IDC Predictions

Standort: Wien

Datum: Februar 2016

OOP Conference

Standort: München

Datum: Januar 2016